

Superficialmente, la economía de EE.UU. está en gran forma. Se informa que el desempleo y la inflación están bajos. La rentabilidad empresarial se encuentra en niveles históricamente altos. El mercado alcista de acciones y bonos parece permanente.

Pero por debajo de la superficie hay muchos signos de advertencia; por ejemplo: la deuda también está en picos históricamente altos. Las quiebras —tanto personales como de negocios— se encuentran en su nivel más alto desde la Gran Depresión. Mucha gente trabaja 60 o 70 horas o más por semana para hacer frente a sus gastos; los impuestos se hallan en el más alto nivel jamás alcanzado, tomando más de la mitad del ingreso de una persona promedio.

El "Orange County Register" (7/10/95) lo dice francamente:

La vieja clase media estadounidense está desapareciendo. Los ingresos estancados, las crecientes brechas entre ricos y pobres, y los redimensionamientos en las empresas, están cambiando la manera de vivir de los EE.UU. . . . Las familias de dos ingresos en 1995 ganan menos que las de ingreso único en los años '60.

Aquí hay otros signos de advertencia:

"Los salarios reales del trabajador promedio estadounidense —después de descontados la inflación e impuestos—, han decrecido en un 17% desde 1973," según Martin Gross, autor de "La extorsión de los impuestos" [*The Tax Racket*]. Al mismo tiempo, los precios de la comida, vivienda, vestido, automóviles y otras necesidades, han estado subiendo entre un 5 y un 8 por ciento al año, en inflación escondida, ignorada por las estadísticas oficiales gubernamentales.

Muchas familias están profundamente endeudadas. Deudas y gastos fijos —tales como pagos de carro e hipotecas— consumen ahora más del 95% del ingreso disponible de la familia promedio. (Fuente: Banco Central de los EE.UU. [Federal Reserve].)

El empleo de tarjetas de crédito para pagar necesidades como comida se vuelve un lugar común. La deuda de las empresas también se halla en marcas históricas.

Las quiebras personales se han triplicado durante los últimos 15 años. (Fuente: Dun & Bradstreet [firma de estudios de mercado].) Por cada persona que se declara en quiebra, otra diez se encuentran a uno o dos cheques de distancia, de acuerdo al analista económico James Davidson. Una crisis económica —como un hundimiento del mercado accionario— empujaría a la quiebra a un 30% de las familias, según Davidson.

Un hundimiento del mercado accionario borraría del mapa financieramente a muchas familias.

Las generaciones anteriores guardaban mucho de sus

ahorros en efectivo, oro u otro activo líquido. Ya no más. Antes de 1980, sólo 10% de la riqueza neta estaba invertido en el mercado accionario. Hoy esa cifra es de 80%. Preocupada por su retiro, la gente ha estado sacando sus ahorros y tomando segundas hipotecas sobre sus casas para invertir en el mercado de acciones. Hoy toda la riqueza significativa de muchas familias está en acciones y bonos. Pero, ¿qué pasaría si el mercado sufre una recesión grave?

En cada medida histórica, las acciones están siempre más sobrepreciadas que en 1929. El Boletín "Wall Street clandestino" [*The Wall Street Underground newsletter*] explica: "Las relaciones de precio a ganancias para las acciones de la NASDAQ [National Association of Securities Dealers Automated Quotations: Referencias Automáticas de la Asociación Nacional de Corredores de Valores] históricamente han estado alrededor de 5 a 1. Hoy esa relación es de 44 a 1. La acción de Netscape se está negociando a 270 veces las ganancias de 1996 . . . la de America On Line a 114 veces . . . comprar acciones a esos precios es como pagar US\$ 1 millón por un carrito de perros calientes que hace 10.000 al año."

Un hundimiento del mercado accionario sumergiría a EE.UU. y al mundo en una depresión. De la noche a la mañana los precios inmobiliarios podrían desplomarse. Los fondos de pensiones —fuertemente invertidos en acciones— se volverían sin valor. Muchas empresas y gobiernos locales también quebrarían. Podría ser peor que la Gran Depresión.

Tres causas de nuestra crisis económica.

1. Adición de EE.UU. al crédito. Por décadas, los altos impuestos han mutilado los ahorros, mientras la inflación monetaria del Banco Central [Federal Reserve] ha estimulado el crédito fácil. Las leyes de quiebra socializantes también han contribuido al problema. Y combinado con una cultura del consumidor signada por la gratificación instantánea, todo esto ha resultado en que la gente ha estado viviendo más allá de sus posibilidades y medios, clavando sus ojos en deudas y pagos de intereses.

2. Impuestos estratosféricos. En el año 1956, el estadounidense promedio pagó menos del 10% de su ingreso en impuestos; hoy paga al menos 47%, contando los federales, estatales y municipales, e incluyendo los impuestos ocultos.

Porque los impuestos directos son sólo el comienzo. Otros costos de nuestro sistema fiscal comprenden los de obediencia, tales como el dinero que la gente es forzada a gastar en contabilistas y abogados impositivos . . . los costos económicos y emocionales de las auditorías del IRS [Internal Revenue Service: Administración de Rentas Internas] . . . el costo de programas y computa-

dores para impuestos . . . los mayores precios que todos pagamos como resultado de la destrucción de negocios por el IRS . . . y el costo de los servicios sociales y celdas en las cárceles por vidas arruinadas por el IRS. Agregue el costo de las regulaciones destructivas; y encontrará que el Gobierno ahora se coge al menos 70% de cada céntimo que Ud. gana.

3. Regulaciones destructivas. Las leyes que prohíben la polución y los alimentos inseguros tienen sentido. Pero las regulaciones estatales y federales han ido demasiado lejos, más allá de la protección de la salud y la seguridad. El Gobierno está ahora microgerenciando los negocios hasta el punto del absurdo.

El Gobierno ahora regula cuáles cosechas un agricultor puede cultivar en sus campos, el tamaño y la forma de las patatas fritas, y si un ranchero puede o no llenar un hueco pantanoso en su propiedad (se llama reglamentación de "tierras húmedas").

El Código Federal tiene ahora más de 11 millones de páginas de letra pequeña. Ello ha vuelto imposible el conocimiento de la ley, y mucho más su cumplimiento. La empresa productiva está siendo asfixiada, particularmente si Ud. es pobre. En Los Angeles se requieren hasta 70 permisos para abrir una pequeña empresa. En Washington, D.C. cuesta \$7,000 obtener las licencias gubernamentales para operar un carrito de mano. En New York City cuesta más de \$150,000 comprar un "medallón" para operar legalmente un taxi. En Atlanta cuesta \$50 obtener una licencia de mendicidad.

En algunos aspectos, ¡EE.UU. es ahora peor que Rusia! En 1991, un grupo de empresarios rusos en gira turística por EE.UU. visitaron Pentagon City, entonces recientemente terminado centro comercial de lujo en las afueras de Washington, D.C. Quedaron muy impresionados, y comunicaron al urbanizador su deseo de construir otro exactamente igual en Moscú. El urbanizador les dijo: "Con gusto lo construiría, pero deben comprender que aunque me tomara sólo 7 meses levantarlo, me llevaría 8 años obtener todos los permisos y aprobaciones gubernamentales requeridas." Los empresarios rusos respondieron: "¡No; en Rusia ahora podemos tener la conformidad en 6 semanas!"

Una nación de millonarios.

Necesitamos recortar la deuda, los gastos del Gobierno, sus impuestos y regulaciones; y hacerlo AHORA, antes que quiebren muchos estadounidenses de clase media. Rebajas radicales de impuestos y regulaciones ayudarían a restaurar la seguridad financiera de EE.UU., y de hecho nos haría ricos a la mayoría.

Robert J. Genetski ha calculado cuanto dinero adicional tendríamos si nos librásemos de regulaciones destructivas, y Medicare y el Seguro Social fuesen privatizados. Su respuesta de entrada: al menos \$5.000

más al año se agregaría al ingreso de los trabajadores de menores salarios. Invertiendo esos fondos en un fideicomiso, el estadounidense promedio sería capaz de retirarse con \$1 millón en el banco; de allí el título del libro de Genetski: "Una nación de millonarios" (*A Nation of Millionaires*). Un país de millonarios no requiere masivas redistribuciones gubernamentales de riqueza, instituciones estatales de bienestar social, o microregulación de las empresas. Podemos convertirnos rápidamente en ese país de millonarios, por las siguientes vías:

Paso 1: Corte radicalmente su deuda personal. Es imperativo para su sobrevivencia financiera. Eventualmente tendremos otro mercado accionario bajista y recesión. Mientras más pronto ponga en orden sus asuntos financieros, mejor para Ud.

Cortar sus tarjetas de crédito es un buen comienzo. Arreglarselas con su viejo carro en lugar de comprar uno nuevo también ayuda. No obstante, y aún tomando esas medidas, recorte además sus gastos y deudas, y asegúrese de contar con ahorros líquidos significativos *fuera del mercado de acciones y bonos*.

Paso 2: Desregulación. Nuestra sopa de letras regulatoria comprende todo el alfabeto [cubre todos los aspectos de la vida]: FDA, EPA, OSHA, FCC, y FTC. Y hacen más daño que bien. Nuestra Constitución y códigos de derecho común proveen un simple remedio para cualquiera que le contamine, le venda productos defectuosos o cometa fraude contra Ud.: puede demandar a ese . . . ! En la sociedad litigiosa de nuestros días, es fácil encontrar un abogado que le trabaje por un pedazo de la torta, si el pleito suyo tiene algún asidero.

Las agencias reguladoras de EE.UU. se han convertido unas Gestapos de cuello blanco, aterrorizando a las empresas y paralyzando nuestra economía. Deberían ser abolidas, y sus decenas de miles de empleados podrían ir a buscarse trabajos honestos y productivos.

Paso 3: Abolición del impuesto a los ingresos. Inmediatamente duplicaría su riqueza; y no es tan difícil como podría imaginarse. He aquí cuatro cortes de gastos que harían posible la completa eliminación de su impuesto a los ingresos:

a) **Eliminación de los subsidios federales a las corporaciones** (ahorrando \$84 mil millones al año); b) **Corte de gasto militar en un 60%** (ahorrando \$167 mil millones al año); c) **Privatización de los servicios sociales**, saliendo de su enorme burocracia (\$160 mil millones ahorrados al año); y, d) **Privatización del seguro social** (ahorrando \$350 mil millones al año). [Para mayor información sobre abolición de impuestos vea nuestro panfleto: "¡Fin a la esclavitud impositiva ya!" ("End Tax Slavery Now!")]

Prosperar o perecer.

A través de la historia, las regulaciones, impuestos y endeudamiento elevados han tumbado uno tras otro a todos los imperios "omnipotentes", desde la antigua Roma hasta la Unión Soviética. EE.UU. no es una excepción.

EE.UU. de America fue una vez la sociedad más próspera y dinámica del mundo. Y lo seremos otra vez, cuando cortemos radicalmente las regulaciones, los impuestos y el endeudamiento. Sólo entonces la clase media dejará de ser una especie en peligro.

Jarret B. Wollstein es miembro de Directores de ISIL, y fundador de la primitiva Society for Individual Liberty (Sociedad para la Libertad Individual.)

Declaración de Principios

La Sociedad Internacional para la Libertad Individual (International Society for Individual Liberty) es una asociación de individuos y organizaciones dedicadas a la construcción de un mundo libre y pacífico, al respeto por los derechos y libertades individuales, y a la promoción de un sistema económico abierto y competitivo, basado en el intercambio voluntario y el libre comercio. Sus miembros y organizaciones afiliadas persiguen estos objetivos mediante la acción independiente, empleando sus estrategias, elegidas libremente. La asociación existe para promover el intercambio de información e ideas, para estudiar las diversas estrategias, y para promover el compañerismo.

ISIL y sus miembros en más de 80 países persiguen el objetivo de la libertad individual, a través de actividades educativas y del trabajo en red. ISIL produce materiales educativos como este panfleto, que pertenece a una serie, de los cuales se han vendido 4 millones de ejemplares en los EE.UU. ISIL patrocina la traducción y publicación de libros y literatura libertaria en el exterior, y promueve el trabajo en red a través de su boletín noticioso internacional *Freedom Network News*. Desde 1982, ISIL ha organizado conferencias mundiales anualmente, que han servido como catalizadores para el desarrollo de movimientos libertarios en todo el mundo.

Únete hoy a ISIL, y ayúdanos a construir un mundo libre, pacífico y próspero. La membresía básica de US \$35 al año incluye: una suscripción a *Freedom Network News*; el conjunto completo de más de 30 panfletos (y los nuevos que sean publicados); descuentos en libros y cintas, y una tarjeta de miembro.

Las donaciones a ISIL son deducibles de impuestos en EE.UU.

Copias adicionales de este panfleto están disponibles a 5 céntimos cada una (agregando US\$ 3.20 para gastos de transporte en envíos menores de 500 copias). Si desea un paquete completo de información, incluyendo un boletín de muestra y literatura, envíe US\$ 3 para cubrir gastos de pespacho y envío postal.



**International Society
for Individual Liberty**

836-B Southampton Rd., PMB #299, Benicia, CA 94510-1960 USA
tel.: (707) 746-8796 • fax: (707) 746-8797 • e-mail: isil@isil.org • website: www.isil.org

LA CLASE MEDIA EN PELIGRO

Por qué millones de
estadounidenses están al
borde de la quiebra
 pese a una economía en
expansión



por Jarret B. Wollstein
traducido por Alberto Mansueti

— SERIE ISIL DE PAMFLETO EDUCATIVOS —